AIFO
ASSOCIAZIONE ITALIANA FAMILY OFFICER

CORSO DI ALTA FORMAZIONE PER FAMILY LEAD ADVISOR



A.I.F.O. - Associazione Italiana Family Officer, in qualità di associata a **Confcommercio Professioni Roma,** promuove il primo Corso di Alta Formazione per professionisti dell'ambito legale, fiscale e societario, con lo scopo di aggiungere alle loro competenze una specifica connotazione strategica e relazionale.

La figura di Family Lead Advisor si distingue dal profilo del Family Officer in quanto la specializzazione è rivolta alle Imprese di Famiglia e non al patrimonio e ha come scopo la capacità di affiancamento strategico nei momenti di cambiamento che coinvolgono l'Impresa stessa e di conseguenza la Famiglia.

Il focus è rivolto alla transizione del governo dell'Impresa, alla trasformazione in ottica di ESG, all'introduzione di principi di compliance e controllo dei rischi, alla permanenza della vision e dei valori della storia dell'Impresa dal fondatore fino alle nuove generazioni. Questa figura professionale è chiamata a svolgere il ruolo di coordinamento tra i diversi advisor coinvolti in tali processi di cambiamento, mantenendo una solida visione strategica condivisa con la Famiglia imprenditoriale. È il professionista fiduciario della Famiglia e può divenire un referente fondamentale per il Family Office in spirito di collaborazione.

Obiettivo del corso

Il Corso di Alta Formazione ha l'obiettivo di far acquisire ai partecipanti:

- abilità relazionali e una visione olistica collegata ai valori di cui la Famiglia Impresa è portatrice;
- metodi per divenire facilitatori nei processi di cambiamento;
- strumenti per il controllo dei rischi e per le strategie di protezione;
- adeguata integrazione dei criteri ESG e dei piani di sostenibilità per il futuro dell'Impresa;

Destinatari

Il corso si rivolge a tutti i professionisti già depositari di una relazione fiduciaria con l'imprenditore e l'Impresa, che vogliano assumere la responsabilità di un ruolo proattivo stabile, nell'ottica di salvaguardare attraverso le generazioni il ruolo di protagonista dell'impresa nel tessuto economico italiano.
Per l'adesione al corso verranno prese in considerazione le figure professionali che presentino un'esperienza pluriennale nei seguenti ruoli:

- Commercialista/Fiscalista
- Avvocato
- Responsabile area legale
- Esperto di organizzazione d'impresa
- CFO/Direttore amministrativo-finanziario
- Trustee/Fiduciario
- Family Officer

Struttura

L'impianto del Corso di Alta Formazione in Family Lead Advisor, per il quale AIFO chiede il riconoscimento ai sensi della legge 4/2013 (artt. 4, 7 e 8), è costituito da 8 giornate, per un totale di 40 ore di formazione, di cui 16 in presenza e 24 in modalità on line sincrona, su piattaforma Zoom.
Il Corso è aperto fino a 50 partecipanti.
Si prevede l'avvio delle attività in data 9 maggio 2025 ed il termine in data 27 giugno 2025.
Al termine del percorso è previsto un esame finale per la verifica delle conoscenze e competenze apprese e per il rilascio dell'Attestato di partecipazione con votazione.

Costo

La quota individuale di partecipazione è pari a €.2.380,00 (oltre IVA), con possibilità di rateizzare in 2 tranche del 50% del valore, di cui la prima all'iscrizione e la seconda entro i 30 giorni successivi.

Per chi volesse iscriversi associandosi ad AIFO, la quota di partecipazione al corso è pari a €2.880,00 (IVA non dovuta, comprensivi di €500 di quota associativa Complementary), con la medesima possibilità di rateizzazione.

La domanda di iscrizione dovrà essere inviata a segreteria@familyofficer.it, corredata da un CV.

Il corso ha ricevuto il riconoscimento di crediti formativi dall'Ordine dei Commercialisti ed è in attesa di approvazione dal Consiglio Nazionale Forense

Per tutte le domande e note organizzative: segreteria@familyofficer.it