AIFO
ASSOCIAZIONE ITALIANA FAMILY OFFICER

CORSO DI ALTA FORMAZIONE PER FAMILY LEAD ADVISOR



A.I.F.O. - Associazione Italiana Family Officer promuove **il primo Corso di Alta Formazione per la nuova figura professionale di Family Lead Advisor**, ideato per professionisti dell'ambito legale, fiscale e societario, con lo scopo di aggiungere alle loro competenze una specifica connotazione strategica e relazionale. (……..link pagina sito Corso…….)

La figura di Family Lead Advisor si distingue dal profilo del Family Officer in quanto la specializzazione è rivolta alle Imprese di Famiglia e non al patrimonio e ha come scopo offrire ai professionisti la capacità di affiancamento strategico agli imprenditori nei momenti di cambiamento che coinvolgono l'Impresa e di conseguenza la Famiglia.

Il focus è dedicato alla transizione del governo dell'Impresa, alla trasformazione in ottica di ESG, all'introduzione di principi di compliance e controllo dei rischi, alla permanenza della vision e dei valori della storia dell'Impresa dal fondatore fino alle nuove generazioni. Questa figura professionale è chiamata altresì a svolgere il ruolo di coordinamento tra i diversi advisor coinvolti in tali processi di cambiamento, mantenendo una solida visione strategica condivisa con la Famiglia imprenditoriale. È il professionista fiduciario della Famiglia e può divenire un referente fondamentale per il Family Office in spirito di collaborazione.

Obiettivo del corso

Il Corso di Alta Formazione ha l'obiettivo di trasferire ai partecipanti:

- abilità relazionali e una visione olistica collegata ai valori di cui la Famiglia Impresa è portatrice;
- metodi per divenire facilitatori nei processi di cambiamento;
- strumenti per il controllo dei rischi e per le strategie di protezione;
- adeguata integrazione dei criteri ESG e dei piani di sostenibilità per il futuro dell'Impresa;

Destinatari

Il corso si rivolge a tutti i professionisti già depositari di una relazione fiduciaria con l'Imprenditore e l'Impresa, che vogliano assumere la responsabilità di un ruolo proattivo stabile, con lo scopo di salvaguardare attraverso le generazioni il ruolo di protagonista dell'Impresa nel tessuto economico italiano.
Per l'adesione al corso verranno prese in considerazione le figure professionali con un'esperienza pluriennale nei seguenti ruoli:

- Commercialista/Fiscalista
- Avvocato
- Responsabile area legale
- Esperto di organizzazione d'impresa
- CFO/Direttore amministrativo
- Trustee/Fiduciario
- Family Officer

Struttura

L'impianto del Corso di Alta Formazione in Family Lead Advisor è costituito da 8 giornate, per un totale di 40 ore di formazione, di cui 16 in presenza presso la sede di AIFO (via Camperio,9 a Milano) e 24 in modalità on line su piattaforma Zoom.

Si prevede l'avvio delle attività in data 9 maggio 2025 ed il termine in data 27 giugno 2025.

Il Corso è aperto fino a 50 partecipanti.

Al termine del percorso è previsto un esame finale per la verifica delle conoscenze e competenze apprese e per il rilascio dell'Attestato di partecipazione con votazione.

Responsabile coordinamento del corso:
Avv.Andrea Locatelli (andrea.locatelli@familyofficer.it)

Costo

La quota individuale di partecipazione è pari a €.2.500,00 (oltre IVA), con possibilità di rateizzare in 2 tranche del 50% del valore, di cui la prima alla conferma dell'iscrizione e la seconda entro il giorno 9 giugno 2025.

È prevista una condizione agevolata (**tariffa con riduzione del 10%**) per:

- Associati AIFO
- Associati Confcommercio Professioni

La domanda di iscrizione dovrà essere inviata a segreteria@familyofficer.it e dovrà essere corredata da un Curriculum Vitae aggiornato.

Riconosce 18 crediti formativi a AIFO Qualified Family Officer

Il corso ha ricevuto il riconoscimento di crediti formativi dall'Ordine dei Commercialisti ed è in attesa di approvazione dal Consiglio Nazionale Forense.
È in itinere la richiesta di riconoscimento della figura professionale dal MIMIT (ex legge 4/2013 artt. 4, 7 e 8)

Per tutte le domande e note organizzative: segreteria@familyofficer.it